

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Asesoría y capacitación en tres sábados

Jaime Salom Villafranca
Ingeniero Civil de Industrias U.C.
www.jaimesalom.cl
www.asesoriaenlogistica.cl

Santiago, Julio 2019

info@jaimesalom.cl
jaimesalom2003@yahoo.com
(562) 2662 2932 (569) 9257 3049 (569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Asesoría y capacitación en tres sábados

www.jaimesalom.cl
www.asesoriaenlogistica.cl



1. **EL DOCENTE / ASESOR**

El docente/asesor es Jaime Salom Villafranca, chileno-español, Ingeniero Civil de Industrias de la Pontificia Universidad Católica de Chile, el cual ejerce su profesión desde 1977 (www.jaimesalom.cl).

En sus 42 años de desempeño laboral ha tenido las siguientes actividades:

- Gerente de Abastecimiento de Soquimich
- Jefe División Abastecimiento de Enami
- Jefe de Abastecimiento de CAP en su subsidiaria forestal
- Jefe Administración de Bodegas, Codificación y Gestión de Inventario de Enami
- Jefe Ingeniería Industrial de la Fundición Paipote de Enami
- Asesor y consultor en diversas empresas
- Docente y profesor-guía de tesis en universidades
- Profesor de cursos de capacitación en los cuales han participado más de 2.500 empresas tanto privadas como públicas
- Profesor de diplomados

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Las temáticas abordadas por el docente son las siguientes:

- a.- Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior
- b.- Productividad, Calidad y Reducción de Costos
- c.- Negociación
- d.- Administración

El Anexo A presenta los beneficios al disponer de una adecuada gestión.

El Anexo B presenta la totalidad de temáticas abordadas por el docente/asesor.

El Anexo C presenta los clientes del docente/asesor.

El Anexo D presenta el Currículum del docente/asesor.

2. **OBJETIVO DEL PRESENTE DOCUMENTO**

El objetivo del presente documento es dar a conocer un servicio conformado por lo siguiente:

- a.- Capacitación
- b.- Asesoría

3. **LUGAR DE REALIZACIÓN**

Tanto la capacitación como la asesoría serán realizados en las instalaciones del cliente.

4. **DURACIÓN**

El servicio se desarrollará durante 3 (tres) sábados desde las 09:00 horas hasta las 17:00 horas.

Se considera un café a media mañana y un almuerzo de 1 (una) hora.

Este distanciamiento entre las clases permitirá brindar tiempo a los alumnos para que estudien los contenidos y así puedan sacar el mayor provecho posible a las actividades prácticas del tercer sábado.

5. **TEMÁTICA**

El cliente deberá escoger 1 (una) temática a partir de la nómina completa que se puede descargar en www.jaimesalom.cl y también [aquí](#).
Dicha nómina completa se presenta también en el Anexo B del presente documento.

6. **MODALIDAD DE LA CAPACITACIÓN Y DE LA ASESORÍA**

Tal como se mencionó anteriormente, la capacitación se realizará durante 3 (tres) sábados.

Las actividades se dividirán de acuerdo a lo siguiente:

- Durante los 2 (dos) primeros sábados se enseñará la teoría mediante presentaciones PowerPoint.
Por otra parte, también durante los 2 (dos) primeros sábados el docente/asesor realizará una inspección ocular a las instalaciones del cliente de manera de apoyar lo más posible al cliente en la solución de sus problemáticas.
- Durante el tercer sábado se realizarán ejercicios, como también se resolverán consultas y además se brindará asesoría personalizada.

7. **ENVÍO DE CONSULTAS POR EMAIL**

Los alumnos podrán enviar consultas por email respecto de la teoría una vez finalizada la primera sesión y hasta el miércoles previo a la tercera sesión.
Estas consultas serán respondidas por email a la totalidad de los alumnos del curso respectivo dentro de las 24 horas siguientes.

8. **ENVÍO DE CONSULTAS POR WHATSAPP**

Los alumnos podrán enviar consultas por WhatsApp respecto de la teoría una vez finalizada la primera sesión y hasta el miércoles previo a la tercera sesión.
Estas consultas serán respondidas por email a la totalidad de los alumnos del curso respectivo dentro de las 24 horas siguientes.

9. **MANUAL IMPRESO**

Se proporcionará a los participantes un manual impreso con las diapositivas de la presentación PowerPoint expuestas en el curso.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

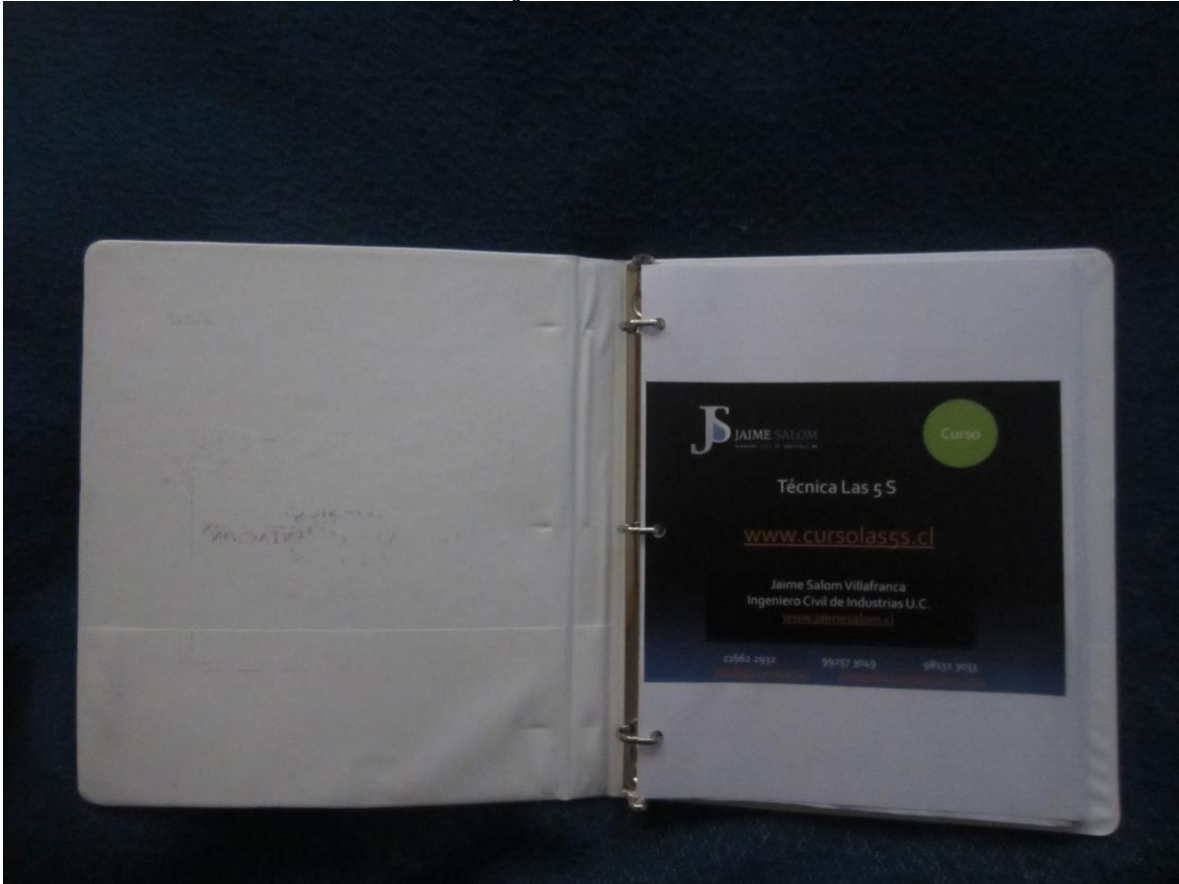
Las fotocopias de dichas diapositivas irán archivadas en carpetas de alta calidad que permiten insertar hojas.

Puede descargar una imagen de un manual en www.jaimesalom.cl y también [aquí](#).

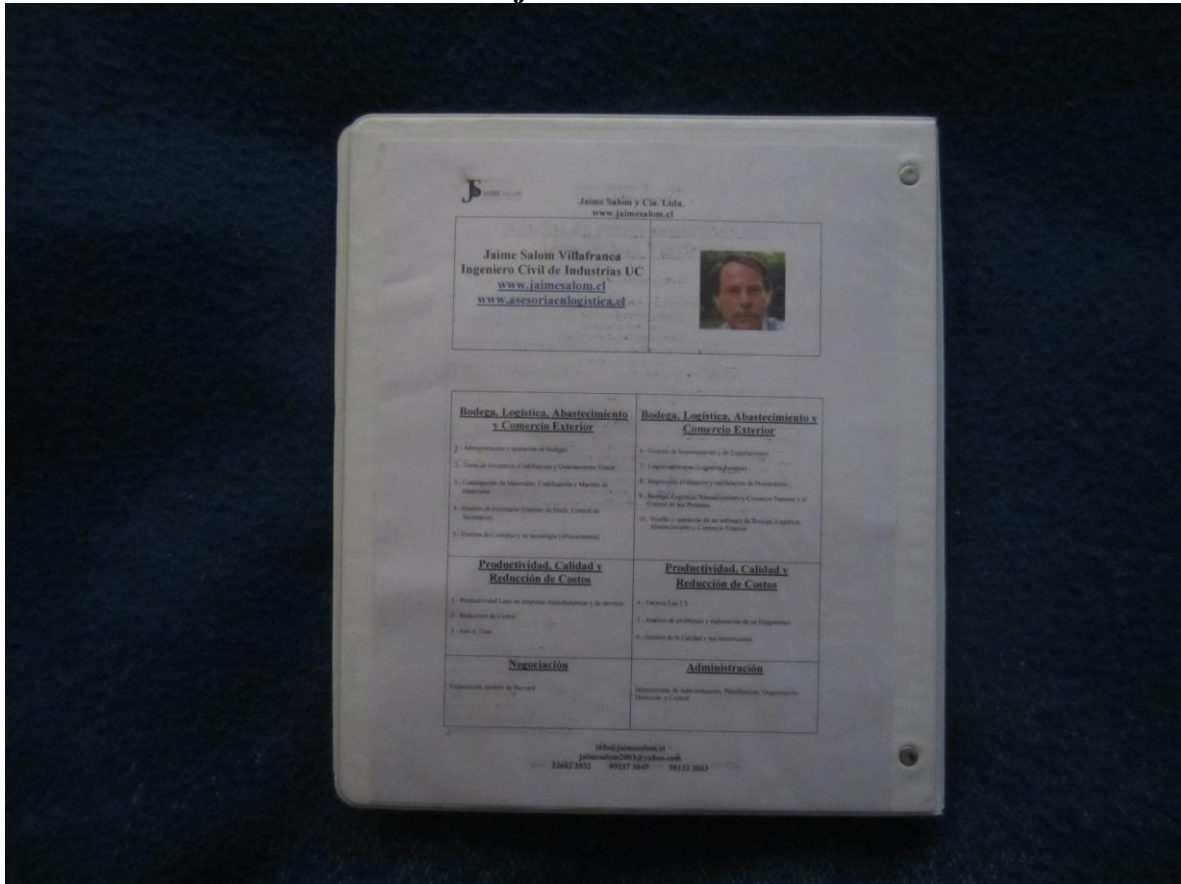
A continuación se presentan tres imágenes de un manual:



Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl



Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl



10. CERTIFICADO

Se proporcionará un certificado a los participantes que aprueben el curso.
Puede descargar una imagen de un certificado en www.jaimesalom.cl o también [aquí](#).

A continuación se presenta un ejemplo del certificado aludido:

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl



11. A QUIÉNES ESTÁN DIRIGIDOS LOS CURSOS

Los cursos están dirigidos tanto a empresas manufactureras como también de servicios y a todo el personal; especialmente a los que laboran en Logística, Administración de Bodegas, Codificación, Gestión de Inventario, Compras, Importaciones, Exportaciones, Control de Calidad, Transporte, Logística Inversa, Logística de Producción, Distribución y Mantenimiento de Equipos y Maquinarias.

12. METODOLOGÍA

Los cursos se realizarán con énfasis en la participación de los alumnos, lo cual permitirá adicionalmente el aprendizaje a partir de las experiencias de otras personas, promoviendo la interactividad a través de lo siguiente:

- Descripción por parte de los participantes de los actuales procedimientos y técnicas que utilizan en sus empresas y los problemas que afrontan

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

- Discusiones de los temas expuestos
- Análisis de casos reales
- Resolución de situaciones de índole práctica

El profesor focalizará sus explicaciones de las materias apoyando en la solución de las problemáticas manifestadas por los participantes.

13. FECHAS

Los cursos se realizarán en fechas fijadas de común acuerdo.

14. SALA DE CLASES

La sala de clases debe disponer de un proyector, un telón (puede ser también un muro o una pantalla LCD), pizarra e idealmente un papelógrafo

15. TOTALIDAD DE TEMÁTICAS

La información detallada respecto de las temáticas abordadas por el docente (www.jaimesalom.cl) la puede descargar [aquí](#).

Los cursos y asesorías ofrecidas corresponden a las siguientes cuatro categorías:

<u>Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior</u>	<u>Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior</u>
1.- Administración y operación de bodegas 2.- Toma de Inventario, Codificación y Ordenamiento Físico 3.- Catalogación de Materiales, Codificación y Maestro de Materiales 4.- Gestión de Inventario (Gestión de Stock, Control de Inventario) 5.- Gestión de Compras y su tecnología (eProcurement)	6.- Gestión de Importaciones y de Exportaciones 7.- Logística Inversa (Logística Reversa) 8.- Inspección, evaluación y calificación de Proveedores 9.- Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior y el Control de sus Procesos 10.- Diseño y operación de un software de Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior

<p><u>Productividad, Calidad y Reducción de Costos</u></p> <p>1.- Productividad Lean en empresas manufactureras y de servicio 2.- Reducción de Costos 3.- Just in Time 4.- Técnica Las 5 S</p>	<p><u>Productividad, Calidad y Reducción de Costos</u></p> <p>5.- Análisis de problemas y elaboración de un Diagnóstico 6.- Gestión de la Calidad y sus herramientas 7.- Control de Gestión, Indicadores KPI y Cuadro de Mando</p>
<p><u>Negociación</u></p> <p>Negociación modelo de Harvard</p>	<p><u>Administración</u></p> <p>Herramientas de Administración, Planificación, Organización, Dirección y Control</p>

16. PRECIO

El precio del servicio es de \$299.000 y pueden participar hasta 3 personas. Por cada persona adicional debe pagarse \$99.000. Este valor incluye el 10% de retención correspondiente a la Boleta de Honorarios. También incluye los manuales y los certificados. No obstante este precio excluye el servicio de café y también excluye el servicio de almuerzo. Estos valores son válidos para la [Provincia de Santiago](#). Fuera de ella se cotizará caso a caso.

17. CONDICIONES DE PAGO

Debe pagarse el 50% del precio a más tardar 3 días hábiles antes del inicio del servicio. El 50% restante debe pagarse el día de la segunda sesión. Solamente se aceptan transferencias o depósitos en efectivo.

18. VIGENCIA DE LA PRESENTE OFERTA

Considerando el bajo precio y la alta calidad del servicio ofrecido, la vigencia de la presente oferta será hasta el 12.08.19 y/o hasta agotar los cupos disponibles.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Con posterioridad a esta fecha el precio puede subir para acercarse lo más posible a los valores del mercado.

19. INFORMACIÓN BANCARIA

A continuación se presenta la información bancaria:

- Banco: BancoEstado
- CuentaRut: 6246384
- Nombre: Juan Jaime Salom Villafranca
- RUT: 6.246.384-8

20. NOTIFICACIÓN DEL PAGO

El pago debe ser informado enviando un email, adjuntando el Comprobante de Depósito o el Comprobante de la Transferencia a las dos siguientes direcciones electrónicas:

- info@jaimesalom.cl
- jaimesalom2003@yahoo.com

Adicionalmente debe llamarse a uno de los siguientes teléfonos:

- (562) 2662 2932
- (569) 9257 3049 Movistar
- (569) 8132 3033 Entel

21. EL BENEFICIO DEL SENCE

Este curso carece del beneficio Sence por las siguientes razones:

- Que un curso posea el beneficio Sence no garantiza la calidad de la actividad.
- La participación de un organismo de capacitación conocido como Otec incrementa el costo.
- Dicha participación de un Otec incrementa la burocracia y distancia al docente de las empresas participantes.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

- Aún cuando un curso cuente con el beneficio Sence, la totalidad del precio debe ser pagado por la empresa participante.
- El beneficio Sence consiste que hasta un máximo de \$5.000 por hora puede descontarse de impuestos en la Operación Renta del año siguiente.
- El beneficio Sence es mayor mientras menor sea el sueldo del participante.

Dicho sueldo bruto se expresa en UTM y el valor de la UTM se puede consultar en http://www.sii.cl/valores_y_fechas/utm/utm2018.htm

Los tramos de sueldos se pueden consultar en <http://www.sence.cl/601/w3-printer-583.html>

- A continuación se presentan los tres tramos de sueldos que considera el beneficio Sence:
 - i. Sueldos brutos hasta 25 UTM (\$1.193.225 en Agosto 2018) podrá rebajarse de impuesto la totalidad de \$5.000 por hora.
 - ii. Sueldos brutos entre 25 UTM y 50 UTM (entre \$1.193.225 y \$2.386.450 en Agosto 2018) podrá rebajarse de impuesto un 50% de los \$5.000 por hora.
 - iii. Sueldos superiores a 50 UTM (\$2.386.450 en Agosto 2018) podrá rebajarse de impuesto un 15% de los \$5.000 por hora.

22. DESCARGAS

El curriculum del docente/asesor lo puede descargar en www.jaimesalom.cl y también [aquí](#).

Las temáticas abordadas por el docente/asesor las puede descargar en www.jaimesalom.cl y también [aquí](#).

23. INFORMACIONES

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

www.asesoriaenlogistica.cl

22662 2932

99257 3049 Movistar

98132 3033 Entel

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932

(569) 9257 3049

(569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

info@jaimesalom.cl
jaimesalom2003@yahoo.com

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Anexos

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

Anexo A **Beneficios**

En las dos figuras a continuación se representa lo que ocurre al operar con una inadecuada gestión y su impacto en los costos:

Situación actual



Situación futura



Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

En efecto, una adecuada gestión reducirá los siguientes costos:

- Costos provenientes de la gestión administrativa representados por los tiempos utilizados por el personal
- Costos provenientes por los precios unitarios pagados a los proveedores
- Costos provenientes por los niveles de inventario
- Costos provenientes por atrasos en la mantención de equipos debido a las quiebres de stock como también posibles disminuciones de la producción por carencia de materiales y/o repuestos

Por otra parte, una adecuada gestión traerá beneficios en las siguientes actividades:

- a. Transporte
 - i. Desde los proveedores
 - ii. Interno
 - iii. Hacia los clientes
- b. Control de Calidad:
 - i. Materiales adquiridos
 - ii. Productos manufacturados
- c. Administración de Bodegas
- d. Codificación
- e. Gestión de Inventario o Stocks
- f. Compras Nacionales
- g. Importaciones
- h. Exportaciones
- i. Logística Inversa (Logística Reversa)

La adecuada gestión incrementa las utilidades de la empresa debido a las dos siguientes razones:

- Disminución de los costos
- Aumento de las ventas

La reducción de costos se logrará al disponer de adecuadas técnicas y procedimientos como también al disminuir los tiempos utilizados por el personal como consecuencia de disponer de una adecuada gestión.

También será posible disminuir los precios de los materiales pagados a los proveedores,

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

disminuir los inventarios y disminuir los atrasos en la producción por la carencia de un material.

El incremento de las ventas se producirá con la satisfacción de los clientes al proporcionarles los productos con la calidad adecuada, en el plazo acordado, en el lugar adecuado y al mínimo costo.

También la adecuada gestión traerá beneficios intangibles tales como el mejoramiento de la imagen de la empresa, la motivación del personal y un mejor clima laboral.

IMPACTO EN LA ENTREGA DE LOS BIENES Y SERVICIOS A LOS CLIENTES

Una adecuada gestión tiene un impacto directo en la entrega de los bienes y servicios a los clientes. Lo anterior debido a la incidencia que tiene lo anterior en la Logística.

En efecto, la Logística tiene la responsabilidad de gestionar el flujo de los bienes, los servicios y la información, partiendo desde los proveedores, continuando con el área de Abastecimiento, siguiendo con el área de Producción y el área de Distribución; para finalmente terminar con el cliente.

En consecuencia, la Logística será la responsable de entregar al cliente el producto:

- Correcto
- Con la cantidad correcta
- Con la calidad correcta y el embalaje adecuado
- En el lugar correcto
- En el plazo acordado
- A un precio competitivo



Al analizar la figura anterior, es posible afirmar que una adecuada gestión permitirá manejar óptimamente los bienes, servicios e información; partiendo desde los proveedores, continuando con el Abastecimiento, la Logística de la Producción, la Distribución y finalizando con el envío de los productos y materiales a los clientes.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Estos aspectos constituyen un elemento estratégico; diferenciador y un factor clave para la exitosa fidelización de clientes, competitividad y la consolidación del crecimiento, la rentabilidad y la imagen de la empresa.

De esta manera, la competencia, además de considerar el precio y calidad, vendrá dada por la entrega a los clientes del producto correcto, en las cantidades correctas, en el lugar correcto, en el plazo acordado, con el embalaje y restantes condiciones acordadas. En todos estos aspectos una adecuada gestión tiene un alto impacto.

IMPACTO EN EL ÁREA DE ABASTECIMIENTO, EN EL ÁREA DE LOGÍSTICA DE PRODUCCIÓN Y EN EL ÁREA DE DISTRIBUCIÓN

La adecuada gestión tiene un alto impacto en el área de Abastecimiento, como también en el área de Logística de Producción y en el área de Distribución.

A continuación veremos las responsabilidades del área de Abastecimiento, como también las del área de Logística de Producción y finalmente las responsabilidades del área de Distribución.

- **Responsabilidades del área de Abastecimiento**
 - Control del transporte desde los proveedores y control del transporte hasta el área de Producción
 - Administración de la Bodega de Materias Primas
 - Codificación de Materias Primas
 - Gestión de Inventario de Materia Primas
 - Compras Nacionales
 - Importaciones
- **Responsabilidades del área de Logística de Producción**
 - Control del transporte desde el área de Abastecimiento y control del transporte hasta el área de Distribución
 - Administración de la Bodega de Productos en Proceso
 - Codificación de Productos en Proceso
 - Gestión de Inventario de Productos en Proceso

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

- **Responsabilidades del área de Distribución**
 - Control del transporte desde el área de Producción y control del transporte hasta los clientes nacionales y extranjeros
 - Administración de la Bodega de Productos Terminados
 - Codificación de los Productos Terminados
 - Gestión de Inventario de Productos Terminados
 - Exportaciones

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Anexo B

Totalidad de asesorías y cursos

Considerando la ventaja competitiva que le otorga la experiencia laboral y académica mencionada anteriormente, Jaime Salom Villafranca decidió a contar de 1995 desempeñarse en forma independiente asesorando (www.asesoriaenlogistica.cl) y capacitando (www.capacitacionenlogistica.cl) en las siguientes temáticas (www.jaimesalom.cl):

<u>Logística, Bodega, Abastecimiento y Comercio Exterior</u>	<u>Productividad, Calidad y Reducción de Costos</u>
<ul style="list-style-type: none"> • Administración y operación de bodegas www.asesoriabodega.cl • Maestro de Materiales, Catalogación y Codificación de materiales www.cursocodificacion.cl www.asesoriacodificacion.cl • Gestión de Inventario, Gestión de Stock, Control de Inventario www.cursoinventario.cl • Toma de Inventario, Codificación y Ordenamiento Físico www.tomainventario.cl www.tomadeinventario.cl www.cursotomainventario.cl www.asesoriatomainventario.cl • Gestión de Compras y su tecnología (eProcurement) www.cursocompras.cl • Gestión de Importaciones, Exportaciones, Comercio Exterior • Inspección, evaluación y calificación de proveedores www.inspecciondeproveedores.cl • Logística, Bodega, Abastecimiento y Comercio Exterior y el control de sus procesos • Logística Inversa (Logística Reversa) www.cursologisticainversa.cl • Diseño de un Software de Logística, Bodega, Abastecimiento y Comercio Exterior www.softwaredelogistica.cl • Operación de un software WMS de Logística, Bodega, 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Productividad Lean en empresas manufactureras y de servicio www.cursoproductividad.cl 2. Técnicas de Las 5 S en empresas manufactureras y de servicio www.cursolas5s.cl 3. Just in Time, Calidad Total y Mejoramiento Continuo en empresas manufactureras y de servicio 4. Reducción de costos www.cursoreducciondecostos.cl 5. Análisis de Problemas y Elaboración de un Diagnóstico en empresas manufactureras y de servicio www.cursoanalisisdeproblemas.cl 6. Gestión de la Calidad y sus herramientas www.cursocalidad.cl 7. Control de Gestión, Indicadores KPI y Cuadro de Mando

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

<p align="center">Abastecimiento y Comercio Exterior</p> <ul style="list-style-type: none"> • Logística y Bodega y los accidentes y enfermedades laborales • Logística, Bodega, Abastecimiento y Comercio Exterior y la reducción de costos www.cursoreducciondecostos.cl • Negociación aplicada al Abastecimiento, a la Bodega, a la Logística y al Comercio Exterior www.cursonegociacion.cl • Just in Time aplicado a la Logística, a la Bodega, al Abastecimiento y al Comercio Exterior 	
<p align="center"><u>Negociación</u></p> <p>Técnicas de Negociación modelo de Harvard y herramientas de apoyo www.cursonegociacion.cl</p>	<p align="center"><u>Administración</u></p> <p>Herramientas de Administración, Planificación, Organización, Dirección y Control</p>

La totalidad de asesorías se presentan en www.asesoriaenlogistica.cl y la totalidad de los cursos de capacitación se presentan en www.capacitacionenlogistica.cl.

Mención especial corresponde a la asesoría y capacitación (www.asesoriacodificacion.cl) en Catalogación y Codificación de Materiales de Bodega y optimización del Maestro de Materiales de Bodega como también la capacitación (www.cursocodificacion.cl).

También tiene mención especial la Asesoría en Inspección de Proveedores de Bienes y Servicios (www.inspecciondeproveedores.cl).

También tiene mención especial el diseño de un Software de Logística, Bodega, Abastecimiento y Comercio Exterior (www.softwaredelogistica.cl).

También tiene mención especial la administración de las bodegas de distintos clientes por parte del docente (www.asesoriabodega.cl)

Además lleva a cabo la Toma de Inventario (www.tomainventario.cl), Codificación y Ordenamiento Físico de los materiales de una bodega (www.tomadeinventario.cl). También asesora en esta temática (www.asesoriatomainventario.cl) y capacita (www.cursotomainventario.cl).

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Anexo C **Cientes**

CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO ASESOR

Comisión Chilena de Energía Nuclear, Compañía Minera Ojos del Salado, Davy McKee Worldwide Corporation, Banco del Estado de Chile, CMPC Papeles Cordillera S.A., Compañía Minera Cerro Colorado, CMPC Celulosa Laja S.A., Constructora Altri S.A., Enersis S.A., Ferretería Valdivia, Distribuidora Escocia Ltda. , Servicios Pingon Chile Ltda. y Viu Manent y Cia. Ltda.

CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO RELATOR DE CURSOS CERRADOS

Compañía Minera del Pacífico, Enami, Esval, Refinería de Petróleo de Concón, Forestal Santa Fe, Cia. Sudamericana de Vapores, Constructora Altri S.A., Bechtel Chile, Servicio Agrícola y Ganadero, Servicio Registro Civil, Instituto Antártico Chileno, Contraloría General de la República, Exportadora Subsole, Forestal Copihue S.A., Universidad de Talca, Centrapal S.A., Corrupac S.A., Ferretería y Maderas Imperial, Indelec-Araucana, Semameris, Farmacias Cruz Verde, Lit Cargo S.A. , Adidas, Logística PDQ, Farmacias Salcobrand, Constructora Ingevec, Pinturas Tricolor, Central de Restaurantes, Hoffens S.A., Depocargo–Teisa, La Polar, Transportes Atenas, Asociación de Distribuidores de Insumos Agrícolas, Industrias Copihue S.A., Vogt, Laboratorio Andromaco, Supermercados San Francisco, Frutos del Maipo, Vapor Industrial, Socofar, Logística APL, Laboratorio Arensburg, Kimberley-Clarke, Brother, Sandvik Chile S.A., Hospital de Carabineros, Sitrans, Termodinámica S.A., RH Transportes, Cecinas Winter, Keylogistics Chile S.A., Compañía Minera Cerro Bayo, Junaeb, Cencosud, Ministerio de Hacienda, Poder Judicial, Chilemat, Hites, Gobierno Regional Metropolitano, Feltrex, Constructora DLP, Roda Corp SPA, Transelec S.A., Enap Bío Bío, AKVA Group Chile S.A., Blumos Ltda., Intertrade Chile S.A., Laboratorio Saval, Comercial Alo Parts Ltda., Peugeot Chile S.A., Renault, Constructora Copahue Ltda., Constructora Almagro S.A., Hotelera Renta Home Ltda., Codelco –Teniente, Servicio Nacional de Aduanas y Codelco-Ecometales.

CLIENTES COMO RELATOR EN CURSOS ABIERTOS

En los Cursos Abiertos han participado 2.500 empresas.

CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO PROFESOR UNIVERSITARIO

Universidad de Santiago de Chile y Universidad Tecnológica Metropolitana.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

**CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO PROFESOR DE
DIPLOMADOS**

Universidad de Valparaíso, Asexma, Universidad de Santiago de Chile, Universidad del Desarrollo y Cámara de Comercio de Santiago.

**CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO PROFESOR EN EL SECTOR
PÚBLICO**

Servicio Agrícola y Ganadero, Servicio Registro Civil, Instituto Antártico Chileno, Contraloría General de la República, Hospital de Carabineros, Junaeb, Ministerio de Hacienda, Poder Judicial, Gobierno Regional Metropolitano, Cámara de Comercio de Santiago, IPChile, Sercont, Fundación Cristo Vive y Municipalidad de San Bernardo.

**CLIENTES EN EL DESEMPEÑO COMO PROFESOR EN UN CENTRO
DE FORMACIÓN TÉCNICA**

Cámara de Comercio de Santiago

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Anexo D

CURRICULUM VITAE



1. ANTECEDENTES PERSONALES

- Nombre
Juan Jaime Salom Villafranca
- RUT
6.246.384-8
- Nacionalidad
Chilena – Española
- Nacimiento
12 de Agosto de 1952, Santiago, Chile
- Estado Civil
Soltero, dos hijos
- Teléfonos
22662 2932 – 99257 3049 - 98132 3033
- Correos electrónicos
info@jaimesalom.cl
jaimesalom2003@yahoo.com
- Sitios web
www.jaimesalom.cl
www.asesoriaenlogistica.cl

2. ESTUDIOS

Ingeniero Civil de Industrias, Pontificia Universidad Católica de Chile,
Santiago, Chile

3. TEMÁTICAS

Ejerce su profesión desde 1977 en las siguientes temáticas:

I.- Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior

[\(www.asesoriaenlogistica.cl\)](http://www.asesoriaenlogistica.cl)

[\(www.costoasesoria.cl\)](http://www.costoasesoria.cl)

- Administración y operación de bodegas
www.asesoriabodega.cl
- Catalogación, Codificación y Maestro de Materiales
www.asesoriacodificacion.cl
www.cursocodificacion.cl
- Toma de Inventario, Codificación y Ordenamiento Físico
www.tomainventario.cl
www.tomadeinventario.cl
www.cursotomainventario.cl
www.asesoriatomainventario.cl
- Gestión de Inventario, Gestión de Stock, Control de Inventario
www.cursoinventario.cl
- Gestión de Compras y su tecnología (eProcurement)
www.cursocompras.cl
- Gestión de Importaciones, Exportaciones y franquicias aduanero-tributarias
- Inspección, evaluación y calificación de proveedores
www.inspecciondeproveedores.cl
- Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior y el control de sus procesos
- Logística Inversa (Logística Reversa)
www.cursologisticainversa.cl
- Diseño y operación de un software de Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior
www.softwaredelogistica.cl
- Bodega, Logística, Abastecimiento y Comercio Exterior y el control de sus

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932 (569) 9257 3049 (569) 8132 3033

procesos

- Negociación aplicada al Abastecimiento, las Compras, la Logística y el Comercio Exterior
www.cursonegociacion.cl

II.- Productividad, Calidad y Reducción de Costos

(www.asesoriaenlogistica.cl)

(www.costoasesoria.cl)

- Productividad Lean en empresas manufactureras y de servicio
www.cursoproductividad.cl
- Técnicas de Las 5 S en empresas manufactureras y de servicio
www.cursolas5s.cl
- Just in Time, Calidad Total y Mejoramiento Continuo en empresas manufactureras y de servicio
- Reducción de Costos en Empresas manufactureras y de servicio
www.cursoreducciondecostos.cl
- Análisis de problemas y elaboración de un Diagnóstico
www.cursoanalisisdeproblemas.cl
- Gestión de la Calidad y sus herramientas
www.cursocalidad.cl
- Control de Gestión, Indicadores KPI y Cuadro de Mando

III.- Negociación

(www.asesoriaenlogistica.cl)

(www.costoasesoria.cl)

Técnicas de negociación modelo de Harvard y herramientas de apoyo
www.cursonegociacion.cl

IV.- Administración

www.asesoriaenlogistica.cl

www.costoasesoria.cl

Herramientas de Administración, Planificación, Organización,
Dirección y Control

4. ACTIVIDADES REALIZADAS

Desempeña su profesión de Ingeniero Civil de Industrias de la Pontificia Universidad Católica de Chile desde 1977, tal como se detalla en los siguientes párrafos:

• **EMPLEADO DEPENDIENTE (1977 a 1994)**

i. Jefe de la Sección Ingeniería Industrial en la Fundición Paipote, Enami (1977 a 1979)

Responsable de los estudios y proyectos desarrollados por la sección a su cargo. Supervisó a 4 personas.

Dichos estudios y proyectos tenían por objetivo la optimización, tanto de los procesos productivos; como también de los procesos administrativos.

ii. Jefe de la Sección Administración de Bodegas, Gestión de Inventario y Codificación de Enami (1980 a 1983)

Responsable de la Administración de Bodegas, Gestión de Inventario y la Codificación de Materiales de Enami.

Supervisó a 4 personas.

iii. Jefe de la División Abastecimiento de Enami (1984 a 1988)

Responsable de la Negociación, Compras Nacionales, Importaciones, Gestión de Inventario, Administración de Bodegas y Codificación de Materiales de Enami.

Supervisó a 36 personas.

Las adquisiciones ascendían a US\$ 50.000.000 anuales.

En este período tuvo a su cargo el proyecto de Inventario,

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932

(569) 9257 3049

(569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

Codificación y Ordenamiento Físico de las bodegas de la Refinería de Ventanas que incluyó 12.000 materiales.

iv. Gerente de Abastecimiento de Soquimich S.A. (1988 a 1989)

Responsable de la Negociación, Compras Nacionales, Importaciones, Gestión de Inventario, Administración de Bodegas y Codificación de Materiales de Soquimich.

Supervisó a 94 personas.

Las adquisiciones ascendían a US\$ 100.000.000 anuales.

v. Jefe de Abastecimiento de CAP en su subsidiaria forestal (1989 a 1994)

Responsable de la Negociación, Compras Nacionales e Importaciones de CAP en su subsidiaria forestal.

Supervisó a 5 personas.

Responsable de la importación de maquinarias para la instalación de una planta forestal.

Viajó a EEUU y Canadá para coordinar los detalles.

• CONSULTOR INDEPENDIENTE (1982 a actualmente)

www.asesoriaenlogistica.cl

www.costoasesoria.cl

i. Comisión Chilena de Energía Nuclear (1982)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas.

ii. Compañía Minera Ojos del Salado (1989)

Realizó una asesoría en Adquisiciones.

iii. Davy McKee Worldwide Corporation (1990)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas.

iv. Banco del Estado de Chile (1992)

Realizó una asesoría en Adquisiciones.

v. CMPC Papeles Cordillera S.A. (1992)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas.

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932

(569) 9257 3049

(569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

vi. Compañía Minera Cerro Colorado (1993)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas y Codificación.

vii. CMPC Celulosa Laja S.A. (1996)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas, Codificación y Gestión de Inventario.

viii. Constructora Altri S.A. (1998)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas y Codificación.

ix. Enersis S.A. (2006)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas y Codificación.

x. Ferretería Valdivia (2008)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas, Codificación y Gestión de Inventario.

xi. Distribuidora Escocia Ltda. (2012)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas.

xii. Servicios Pingón Chile Ltda. (2014)

Realizó una asesoría en Administración de Bodegas y Codificación.

xiii. Viu Manent y Cia. Ltda. (2016)

Realizó una asesoría en Toma de Inventario de las bodegas.

• **RELATOR DE CURSOS ABIERTOS DE CAPACITACION (1981 a actualmente)**

www.capacitacionenlogistica.cl

En los cursos abiertos de capacitación han participado más de 2.500 empresas.

• **RELATOR DE CURSOS CERRADOS (1981 a actualmente)**

www.capacitacionenlogistica.cl

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932

(569) 9257 3049

(569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl

Las empresas que han participado en Cursos Cerrados son las siguientes:

Compañía Minera del Pacífico, Enami, Esval, Refinería de Petróleo de Concón, Forestal Santa Fe, Cia. Sudamericana de Vapores, Constructora Altri S.A., Bechtel Chile, Servicio Agrícola y Ganadero, Servicio Registro Civil, Instituto Antártico Chileno, Contraloría General de la República, Exportadora Subsole, Forestal Copihue S.A., Universidad de Talca, Centrapal S.A., Corrupac S.A., Ferretería y Maderas Imperial, Indelec-Araucana, Semameris, Farmacias Cruz Verde, Lit Cargo S.A. , Adidas, Logística PDQ, Farmacias Salcobrand, Constructora Ingevec, Pinturas Tricolor, Central de Restaurantes, Hoffens S.A., Depocargo–Teisa, La Polar, Transportes Atenas, Asociación de Distribuidores de Insumos Agrícolas, Industrias Copihue S.A., Vogt, Laboratorio Andromaco, Supermercados San Francisco, Frutos del Maipo, Vapor Industrial, Socofar, Logística APL, Laboratorio Arensburg, Kimberley-Clarke, Brother, Sandvik Chile S.A., Hospital de Carabineros, Sitrans, Termodinámica S.A., RH Transportes, Cecinas Winter, Keylogistics Chile S.A., Compañía Minera Cerro Bayo, Junaeb, Cencosud, Ministerio de Hacienda, Poder Judicial, Chilemat, Feltrex, Gobierno Regional Metropolitano, Hites, Peugeot Chile S.A., Constructora DLP, Blumos Ltda., Roda Corp SPA, Transelec, AKVA Group Chile S.A., Intertrade Chile S.A., Laboratorio Saval, Codelco-Teniente, Comercial Alo Parts, Enap Bío-Bío, Renault, Hotelera Renta Home Ltda., Constructora Almagro S.A., Constructora Copahue Ltda., Servicio Nacional de Aduanas y Codelco-Ecometales.

• **PROFESOR UNIVERSITARIO (1981 a 2008)**

- i. Docente y Profesor Guía de Tesis en Gestión de Inventario, en Ingeniería Civil Industrial de la Universidad de Santiago de Chile.
- ii. Docente en Comercio Exterior en Ingeniería Civil Industrial de la Universidad de Santiago de Chile.

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

- iii. Docente y Profesor Guía de Tesis en Comercio Exterior en la Universidad Tecnológica Metropolitana.

• PROFESOR DE DIPLOMADOS (2008 a 2009)

- i. Profesor del módulo de Logística del Diplomado en Gestión de Retail, impartido por la Universidad de Valparaíso.
- ii. Profesor en el Diplomado de Comercio Exterior impartido por Asexma.
- iii. Profesor en el Diplomado de Logística impartido por la Universidad de Santiago de Chile.
- iv. Profesor en el Diplomado de Logística impartido por la Universidad del Desarrollo.
- v. Profesor en el Diplomado de Logística impartido por la Cámara de Comercio de Santiago.

• PROFESOR EN EL SECTOR PUBLICO (2008 a 2018)

- i. Profesor del curso “Administración de Bodegas, Codificación y Gestión de Inventario” correspondiente al Programa de Becas Sociales impartido por el Otec de la Cámara de Comercio de Santiago.
- ii. Profesor del curso “Administración de Bodegas, Codificación y Gestión de Inventario ” correspondiente al Programa Bono Trabajador Activo impartido por el Otec IPChile.
- iii. Profesor del curso “Control de stock y reposición de la mercadería, con uso de software de gestión de bodegas” correspondiente al Programa Bono Trabajador Activo impartido por el Otec Sercont.

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932 (569) 9257 3049 (569) 8132 3033

Jaime Salom y Cia. Ltda.

www.jaimesalom.cl

- iv. Profesor del curso “Operación de un software WMS de Logística” del Programa Más Capaz impartido por el Otec Fundación Cristo Vive.
- v. Profesor del curso “Actividades auxiliares de bodega”, con una duración de 240 horas, correspondiente al Programa de Becas Laborales de la Municipalidad de San Bernardo.

• PROFESOR EN UN CENTRO DE FORMACION TECNICA (2009 a 2011)

Profesor en el Centro de Formación Técnica de la Cámara de Comercio de Santiago de las siguientes cátedras:

- i. Administración de Bodegas incluida en la malla de la carrera Administración Comercial.
- ii. Administración de Operaciones incluida en la malla de la carrera Logística Operativa.

5. REPRESENTACIONES EXTRANJERAS

www.equipoalujopolvogrulado.com

www.powderbulkchile.cl

www.salesrepresentativeinchile.cl

www.polvogrulado.cl

Representa desde el año 2000 los equipos Airsweep fabricados en EEUU.

6. IDIOMAS

Posee un nivel intermedio tanto en inglés conversacional, como en lectura y en escritura.

7. COMPUTACION

Posee un nivel intermedio en computación.

info@jaimesalom.cl

jaimesalom2003@yahoo.com

(562) 2662 2932

(569) 9257 3049

(569) 8132 3033

8. AGRUPACIONES A LAS QUE PERTENECE

- Fiuc, Fundación de Ingenieros de la Pontificia Universidad Católica de Chile.
(www.fiuc.cl)
- Colectividad Balear, agrupación de los descendientes de los emigrantes de las Islas Baleares, España.
([http://www.asesoriatomainventario.cl/documentos/Colectividad Balear de Chile 23.05.17.pdf](http://www.asesoriatomainventario.cl/documentos/Colectividad%20Balear%20de%20Chile%2023.05.17.pdf))

9. HOBBIES

(www.musicaenvivochile.cl)

Interpretación de teclado (piano) y canto.

Jaime Salom y Cia. Ltda.
www.jaimesalom.cl



PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DE CHILE

Por cuanto *don. Juan Jaime Salom Villafraña*
ha rendido las pruebas prescritas por la Universidad para obtener el
título de *Ingeniero Civil de Industrias, mención Mecánica*
y ha sido aprobado en ellas *con un voto de distinción*
le otorga este diploma en Santiago de Chile a *treinta del mes*
de mil novecientos *sesenta y siete*

[Signature]
Secretario General

[Signature]
Rector

CERTIFICO QUE LA PRESENTE COPIA
FOTOSTATICA ES FIEL DEL DOCUMENTO
QUE HE TENIDO A LA VISTA Y DEVUELVO
AL INTERESADO.

24 JUL 2001

